

# Recurring Contract Management

**PRADA**

**Gestire con successo tutti  
i contratti di affitto e leasing  
del Gruppo su scala globale**

Come Prada ha dimezzato i tempi di gestione ed azzerato  
l'elaborazione manuale dei relativi dati di bilancio

# PRADA

---

## COMPANY PROFILE

**Prada S.p.A.** è una società leader mondiale nel settore dei beni di lusso, quotata presso la Hong Kong Stock Exchange.

Il Gruppo, attraverso i suoi marchi Prada, Miu Miu, Church's e Car Shoe, produce e distribuisce prodotti di pelletteria, calzature e abbigliamento di lusso.

Il Gruppo opera anche nel settore food con il marchio Marchesi 1824 e nei settori dell'eyewear e delle fragranze tramite accordi di licenza.

[www.pradagroup.com](http://www.pradagroup.com)

---

## SECTOR

Luxury Goods & Retail

---

## KEY FIGURES 2019

- 5 Marchi
- 3.225 M € Fatturato
- 13.988 Dipendenti
- 641 Negozi
- 70 Paesi
- 22 Stabilimenti

## EXECUTIVE SUMMARY

Prada, di fronte alla sfida di uniformare la gestione dei contratti ricorrenti in tutto il Gruppo, ha scelto di affidarsi alla soluzione **Akeron RCM**. Questa decisione si è tradotta in notevoli benefici specifici di processo:



**-50% Tempi di verifica e alimentazione ERP**



**-100% Elaborazione manuale ratei e risconti di bilancio**



**+70% Dati gestiti direttamente a sistema**



**Perfetta ed automatica corrispondenza tra i dati contrattuali e quelli contabili**



**Dati uniformi e sempre aggiornati, da tutto il mondo**

## THE CHALLENGE

Con 641 negozi gestiti direttamente in oltre 40 paesi, il Gruppo Prada aveva bisogno di strutturare un processo unificato per gestire tutti i contratti di affitto. L'obiettivo principale? Trasformare gli obblighi normativi dell'IFRS 16 in un'opportunità per crescere e innovare.

Per fare ciò, la soluzione doveva standardizzare la gestione delle informazioni contrattuali su scala globale, oltre a fornire tutte le informazioni contabili per la chiusura finanziaria di fine mese di tutto il Gruppo. Inoltre, queste evoluzioni dovevano essere perseguite insieme ad una perfetta integrazione con il sistema ERP SAP già in uso nel gruppo.

In questo scenario la complessità in gioco è stata rilevante:

 **1269**

Contratti di locazione

 **414**

Contratti di leasing veicoli aziendali

 **170**

Contratti di noleggio macchinari industriali

 **30**

Valute da gestire

 **120**

Utenti da attivare in 48 paesi nel mondo



Necessità di chiudere i bilanci consolidati mensili

“...Prima ci mettevamo 5 giorni al mese, solo per armonizzare tutti i dati per la chiusura finanziaria! Senza una soluzione integrata e pronta all’uso, avremmo dovuto ricorrere a lunghi processi di controllo degli errori su fogli di calcolo eterogenei provenienti da ogni singola regione...”

**Elena Martinelli**  
Prada Group Project Manager

## GOALS

Garantire un flusso costantemente aggiornato di informazioni contrattuali e contabili necessario alla corretta alimentazione del sistema transazionale aziendale e alla generazione automatica dei relativi dati di bilancio.

## SOLUTIONS

**Akeron RCM** è stata selezionata per gestire con successo tutti i contratti di noleggio e leasing del Gruppo grazie a:

- La capacità di integrare i dati IFRS 16 con la piattaforma CPM di CCH Tagetik.
- La flessibilità per aiutarli a definire qualsiasi tipo di clausola contrattuale, coprendo così tutte le peculiarità di ogni paese servito.
- Il calcolo mensile automatico dei ratei coerente con i diversi principi contabili mondiali.
- La liberazione degli uffici dai compiti manuali.

## RESULTS & FUTURE PLANS

**L’obiettivo principale di creare un repository condiviso e continuamente aggiornato di tutti i contratti ricorrenti (anche non soggetti a IFRS 16) e per tutte le aziende del Gruppo, si è concretizzato nel giro di pochi mesi, coinvolgendo oggi una platea di circa 120 utenti in 48 paesi.**

Il sistema **Akeron RCM** è oggi in grado di rispondere perfettamente alle esigenze di chiusura di un processo di closing mensile in linea con le migliori practices internazionali. La soluzione di Akeron, inoltre, rappresenta l’interfaccia unica per l’inserimento delle fatture di affitti e leasing di tutte le società del Gruppo, diventando in questo modo una fonte di alimentazione automatica del sistema transazionale SAP presente in azienda. Oltre al valore dei risultati già raggiunti, alcune integrazioni sono emerse nel frattempo come evoluzioni future del progetto iniziale.

In particolare per il mercato italiano, dove Prada Group concentra la sua produzione, la possibilità di integrare i flussi SDI di fatturazione elettronica porterebbe sicuramente una liberazione di risorse da impiegare verso attività più strategiche. Con lo stesso scopo, ma con benefici evidenti per tutti i paesi, sarà implementata l’emissione diretta in **Akeron RCM** dei pagamenti.

The image shows the ornate entrance of a Prada store. The main focus is a large arched window with a decorative stone frame. Inside the window, several large green plants are visible. Below the window, the word "PRADA" is displayed in large, gold, serif capital letters on a dark background. The entrance is flanked by two white globe lamps mounted on the wall. The floor in the foreground is made of polished stone tiles with a geometric pattern.

PRADA

“...L’automazione ed il consolidamento dell’intero processo, realizzati grazie ad **Akeron RCM**, ci ha permesso di rifocalizzare l’attività degli uffici incaricati, da una gestione quantitativa ad una orientata alla qualità, riuscendo inoltre a dimezzare i tempi di alimentazione del sistema transazionale aziendale dell’intero Gruppo...”

**Elena Martinelli**  
Prada Group Project Manager

# Recurring Contract Management



## DA DOVE INIZIARE?

---

### SCOPRI RECURRING CONTRACT MANAGEMENT

Ottimizza la gestione di tutte le tipologie di contratti a canone ricorrente.

Garantisci a ciascun utente una gestione efficiente di tutti i processi e gli adempimenti, senza perdersi in inutili complessità.

[Prenota una demo →](#)

---



### ABOUT US

Akeron Srl, è la software house con headquarter a Lucca, che sviluppa applicazioni moderne in grado di aumentare la produttività, gestire e migliorare le performance aziendali e mettere le persone al centro dei processi. Akeron Srl, conta oggi oltre 500 clienti di ogni settore e dimensione: da nomi di spicco a livello nazionale fra cui Gruppo Intesa Sanpaolo, Decathlon, Bolton Group, Prada e Cressi Sub ad aziende di medie e piccole dimensioni.

CASE STUDY